

# BUSINESS AREA 27/9

## MARKT MACHEN

### ERFOLG IST PLANBAR

Die Transformation vom Spezialisten zum Generalisten

In Zeiten des schnellen, radikalen Wandels braucht der Unternehmer Klarheit zur Sicherheit.

Und: „Ein Unternehmen kann nur so gut funktionieren, wie der Unternehmer, der es leitet und führt.“

Haben Sie sich auch schon einmal diese oder ähnliche Fragen gestellt:

- ✓ Was treibt mich an?
- ✓ Wie begegne ich einem Paradigmenwechsel (Disruption, Digitalisierung, Industrie 4.0)?
- ✓ Wie gewährleiste ich Sicherheit für meine Mitarbeiter und den Fortbestand meines/unseres Unternehmens?
- ✓ Wie bringe ich scheinbar konträre Ausrichtungen – Tradition vs. Moderne – zusammen?
- ✓ Wie gestalte ich meine VUCA-Welt?
- ✓ Welche Märkte werde ich wertschöpfend bearbeiten?
- ✓ Was bedeutet die neue Komplexität für mich und mein/unser Unternehmen?
- ✓ Wie kann ich meine Mitarbeiter einbinden?
- ✓ Wie gestalte ich Teams mit eigenverantwortlicher Entscheidungskompetenz?

Der Fokus des BUSINESS AREA 27 | 9 ist darauf ausgerichtet, essentielle Fragen dieser Art mit dem Wissen von Experten zu behandeln, zu beantworten, und zu einem individuell umsetzbaren Ansatz zu gelangen. Dies geschieht zeitgemäß in einem interaktiven Umfeld, webbasiert und mit einem bunten Methodenmix.

#### Zielgruppen:

- Gruppe der **StarterInnen** im Unternehmertum wie zum Beispiel: UnternehmensnachfolgerInnen, Start-up-UnternehmerInnen, StudienabsolventenInnen, ...
- Gruppe der **Etablierten** im Unternehmertum wie zum Beispiel: UnternehmensinhaberInnen, Führungskräfte (CEOs, GeschäftsführerInnen, Bereichs- und AbteilungsleiterInnen), InterimsmanagerInnen, ...

#### Nutzen:

- Vermittlung aktuellsten Wissens – auch aus der Neurowissenschaft und konkreter Umsetzungswerkzeuge
- Die Entwicklung Ihrer Unternehmerpersönlichkeit im ganzheitlichen Kontext
- Strategisch arbeitender Generalist
- Individuelle Optionen für Ihre unternehmerischen Herausforderungen
- Bereichernde Erweiterung Ihres regionalen Netzwerks mit Austausch auf Augenhöhe

#### Inhalte/Ablauf:

**Anmerkung:** 1 Trainingseinheit (TE) = 45 Minuten

- **Modul 1: LIFT OFF**  
10 TE Seminar (verteilt auf zwei Tage inkl. Übernachtung im Hotel)
  - Impulsvortrag  
Die Magie des Zufalls „Willkommen in Ihrer VUCA-Welt“
  - Gegenseitiges Kennenlernen durch Interaktion & Diskussion (World Café)
  - **Festlegung der Roadmap** für Festlegung für Ihren BUSINESS AREA 27 | 9 Workshop
- **Modul 2: DER NAVIGATOR**  
10 TE Seminar + 5 TE moderiertes Gruppentreffen
  - Meine Transformationsarbeit hin zum Generalisten
  - Mein Standing in der Komplexität der unternehmerischen Herausforderung
- **Modul 3: MEIN ORBIT-PROJEKT**  
10 TE Seminar + 5 TE moderiertes Gruppentreffen
  - Meine individuelle Zielgestaltung
  - Meine persönliche Strategieentwicklung
- **Modul 4: MEINE NAVIGATION**  
10 TE Seminar + 5 TE moderiertes Gruppentreffen
  - Meine Projektgestaltung
  - Kreativität / Disruption als mögliche Erfolgsfaktoren
  - Passende Teamgestaltung
- **Modul 5: DAS WUNDER DER SCHWERELOSIGKEIT**  
10 TE Seminar + 5 TE moderiertes Gruppentreffen
  - Erforderliche Kooperation im Alltag / Nachfolgeregelung / Franchise
  - Gefühlte Stabilität im Wandel - geht das überhaupt?
- **Modul 6: MEETING WITH ALIENS**  
10 TE Seminar + 5 TE moderiertes Gruppentreffen
  - Marketing & Verkauf unter neurowissenschaftlichen Aspekten
- **Modul 7: HOUSTON, WIR HABEN EIN PROBLEM**  
10 TE Seminar + 5 TE moderiertes Gruppentreffen
  - Selbstmanagement & Selbstmotivation
  - Tätigkeitsleitbild / Unternehmensleitbild

# BUSINESS AREA 27/9

<b>Methoden:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ballastfreier Input über interaktives Training an den Präsenztagen der sieben Module</li> <li>• Zeitnahe, moderierte Gruppentreffen nach jedem Modul (Schwarmintelligenz nutzen, Reflexion und Ergebnistransformation ins Unternehmen)</li> <li>• Best Practice-Tage (Erfolgreiche Unternehmer plaudern mit Ihnen)</li> <li>• Einzelgespräche - Reflexion und Konfrontation mit und durch einen Experten</li> <li>• Digitales Abrufen von Wissen (via der Steinbeis BMI onAcademy)</li> <li>• Gestaltung von dynamischen Unternehmertreffen</li> </ul>
<b>Workflow:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>1 LIFT-OFF-SEQUENCE (Modul 1):</b> <b>Hotel im Umkreis Bielefeld</b> Freitag 13.00 – 18.00 Uhr (6 TE) Samstag 09.00 – 12.15 Uhr (4 TE)</li> <li>• <b>6 Präsenztage (Module 2 - 7):</b> <b>Hotel im Umkreis Bielefeld</b> Samstag 09.00 – 18.00 Uhr (10 TE)</li> <li>• <b>6 moderierte Gruppentreffen:</b> <b>Hotel im Umkreis Bielefeld</b> Donnerstag 17.00 – 21.00 Uhr (5 TE)</li> <li>• <b>4 Best-Practice-Tage:</b> <b>Hotel im Umkreis Bielefeld</b> Donnerstag 18.00 – 21.00 Uhr (4 TE)</li> <li>• <b>3 Unternehmensbesichtigungen:</b> <b>Räume des jeweiligen Unternehmens</b> Samstag 09.00 – 12.00 Uhr (4 TE)</li> </ul> <p>Ihre <b>gesamte Zeit in der BUSINESS AREA 27   9</b> beträgt <b>rund 96 Stunden (128 TE)</b>. <b>Anmerkung:</b> 1 Trainingseinheit (TE) = 45 Minuten</p>
<b>Ablauf eines Präsenztages:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 4 TE ballastfreier Input durch die Experten</li> <li>• 3 TE moderierte Gruppenarbeit / Kreative Formate in der Ergebniserarbeitung</li> <li>• 3 TE Auswertung und Konsolidierung in moderierter Form</li> </ul> <p><b>Anmerkung:</b> 1 Trainingseinheit (TE) = 45 Minuten</p>
<b>Termine und Ort:</b>	Die aktuellen Termine und Veranstaltungsorte entnehmen Sie bitte unserer Website unter: <a href="https://steinbeis-bmi.de/business-area-27-9/">https://steinbeis-bmi.de/business-area-27-9/</a>
<b>Kosten:</b>	Ihre Investition in sich entnehmen Sie bitte unserer Website unter: <a href="https://steinbeis-bmi.de/business-area-27-9/">https://steinbeis-bmi.de/business-area-27-9/</a>
<b>Teilnehmerzahl:</b>	Um eine intensive Betreuung zu gewährleisten, wird eine Kleingruppe von ca. 10-15 TeilnehmerInnen angestrebt.
<b>Individuelle Vertiefung:</b>	Auf Wunsch bieten die Referenten die individuelle Vertiefung einzelner Inhalte im Rahmen des Konzeptes TripleOne®: OneHour/OneDay/OneWeek an. Infos unter: <a href="https://steinbeis-bmi.de/tripleone/">https://steinbeis-bmi.de/tripleone/</a> .  Bitte <b>sprechen</b> Sie bei Bedarf Ihren jeweiligen Referenten <b>darauf an</b> .
<b>Anmeldung:</b>	Die <b>verbindliche Anmeldung</b> erfolgt hier: <a href="https://steinbeis-bmi.de/anmeldung/">https://steinbeis-bmi.de/anmeldung/</a>
<b>Auskünfte:</b>	Kompetente inhaltliche und organisatorische Auskünfte erteilen: Frau <b>Wiltraud Johanning-Natzke:</b> +49 (0)5731 9816081 <a href="mailto:wjn@steinbeis-bmi.de">wjn@steinbeis-bmi.de</a> Herr <b>Wolfgang Natzke:</b> +49 (0)5731 9816080 <a href="mailto:wn@steinbeis-bmi.de">wn@steinbeis-bmi.de</a> Frau <b>Maren Fischer:</b> +49 (0)1577 6469880 <a href="mailto:fischer@freshworks.biz">fischer@freshworks.biz</a>
<b>Zertifikat:</b>	Alle TeilnehmerInnen der BUSINESS AREA 27   9 erhalten ein detailliertes Zertifikat des Steinbeis-Transfer-Institut Business Management and Innovation.



**Steinbeis-Transfer-Institut BMI**  
Oberloh 57a | D-32457 Porta Westfalica

Fon: +49 (0)5731 98160-80/-81

Fax: +49 (0)5731 9816083

[kontakt@steinbeis-bmi.de](mailto:kontakt@steinbeis-bmi.de)

<https://steinbeis-bmi.de>